



CONSEILLER/E COMMERCIAL/E ALLEMAGNE

Missions du poste

Au sein du service Conseil / Commercial, vous serez conseil client sur le marché allemand et autrichien avec les missions suivantes :

- Conseiller nos clients propriétaires de campings et villages de vacances
- Identifier les besoins des clients
- Proposer des produits et services adaptés à leur demande : outils de réservation en ligne, service de référencement web, solutions CRM.
- Suivre et entretenir les relations avec les clients actuels
- Faire de la prospection
- Faire des traductions FR> DE

Compétences du poste

- Sens du relationnel
- Savoir gérer des relations commerciales de vente et négociation
- Etre à l'aise avec le web et les outils bureautiques (Word, Excel, Google Doc...)

Détails de l'offre :

- Expérience exigée de 2 ans.
- Maîtrise de l'Allemand (niveau langue maternelle)
- Type de contrat : CDD de trois mois, avec possibilité de CDI.
- Formation : Bac+2 ou équivalent en marketing et Bac+2 et/ou équivalent en commerce souhaité.
- Date de prise de poste : dès que possible.
- Temps de travail : 35h, horaires normaux.

Rémunération :

- Salaire brut annuel sur 12 mois : entre 18 000€ et 25 000€, avantages inclus :
 - ✓ Chèque repas
 - ✓ Mutuelle
 - ✓ Intéressement
 - ✓ Autres avantages sociaux

Le poste est basé à Toulouse (Compans Caffarelli) au siège de l'entreprise.

Déplacement : ponctuels international

Envoyez votre CV et votre lettre de motivation à : Rachel Van Hees - rachel@ctoutvert.com – 0033 561 47 23 53

📍 Ctoutvert
10 place Alfonse Jourdain
31000 Toulouse

☎ +33 5 61 47 23 53

☎ +33 5 34 40 84 77

➤ contact@ctoutvert.com

Ctoutvert est une société basée à Toulouse de 70 employés, elle est spécialisée dans le développement informatique de systèmes de réservation en ligne et portails web pour le secteur du tourisme et plus particulièrement de l'hôtellerie de plein air.